

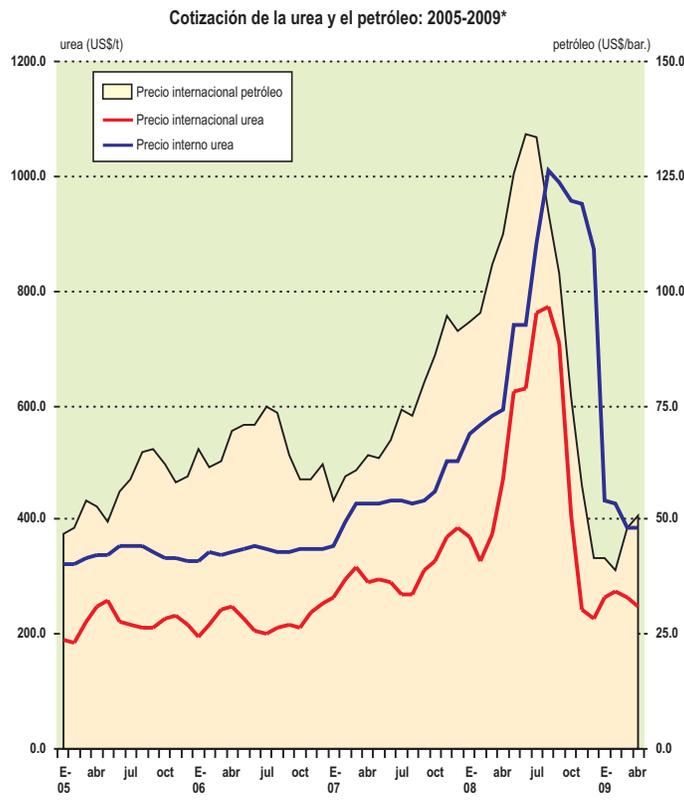
Urea, precios y oligopolios

En lo que va del año, la urea y otros fertilizantes registran una sustancial caída en los precios, en comparación con 2008. A diferencia del año pasado —cuando el alza en el costo de los fertilizantes afectó a miles de productores agrarios—, parece que la tendencia a la baja en los precios de los fertilizantes permitirá a los alicaídos productores enfrentar con menores costos la próxima campaña 2009-2010.

A abril de este año, la urea importada registra una sustancial caída en sus precios en el mercado nacional: US\$0.26 x kg (promedio enero-abril 2009) frente a US\$0.49 x kg, que fue el promedio de 2008; esto representa una caída de 47%. Si se compara el precio en abril 2009 (US\$0.25 x kg) con el precio pico que se registró en agosto 2008 (US\$0.77 x kg), la caída es de 68%. Si la comparación se hace entre los mismos periodos en ambos años (de enero a abril), la caída registrada es de 33%. Los precios actuales son similares a los existentes al inicio de la campaña del año 2007.

La caída del precio internacional de la urea se produjo luego del desplome del precio internacional del petróleo a mediados de 2008 (ver gráfico). La respuesta del precio internacional de la urea fue inmediata: de los US\$771 x t en que se encontraba en agosto, cayó a US\$246 x t en noviembre —una reducción del 68% en menos de cuatro meses—. Sin embargo, la reducción del precio de venta de la urea en el mercado nacional fue considerablemente menor (menos del 6%), pasando de US\$1,009 x t (o S/.146 x saco de 50 kg) en agosto, a US\$951 x t (o S/.147 x saco de 50 kg) en noviembre. Nótese que, debido al incremento en el tipo de cambio, el precio en soles incluso subió.

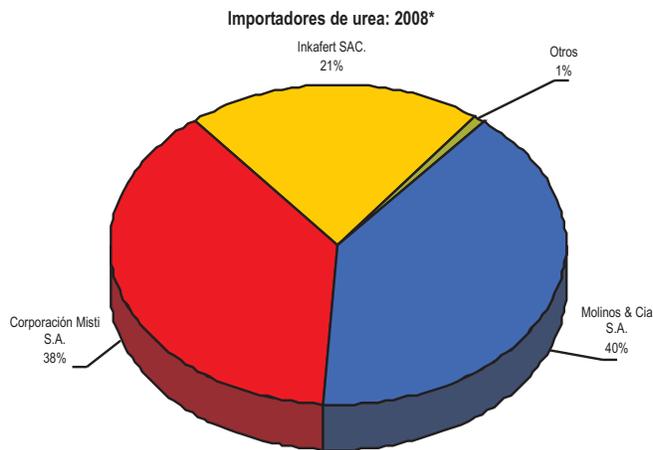
La enorme diferencia entre la variación nacional e internacional de los precios de la urea se debió a la evidente posición oligopólica de tres empresas que, en conjunto, comercializan el 99% de las importaciones de urea: Molinos & Cia. (40%), Misti (38%) e Inkafert (21%). Fue ante esta si-



Fuente: Minag-Dgia - Agronet. Elaboración: AgroData-CEPES
*Urea, precio internacional Yuzhny y petróleo, hasta abril 2009.

tuación que la Asociación de Productores de Arroz del Valle de Majes, en una medida desesperada, tomó la decisión de adquirir 12,500 t a precios del mercado internacional y comercializarlas directamente en el mercado nacional, compitiendo con las empresas importadoras (ver LRA 103). La consecuencia inmediata de tal medida fue una súbita caída de los precios en el mercado local en una proporción similar a la que había sufrido en el mercado mundial. El stock de la asociación, que empezó a venderse en diciembre de 2008, se agotó en marzo pasado (con alguna pérdida), pero los precios se mantienen estables y no han vuelto a subir. Esta experiencia ha demostrado que la posición oligopólica de los importadores era la única razón por la que los precios nacionales de la urea se mantenían altos en medio de un contexto mundial a la baja.

Las perspectivas de bajos precios de la urea se mantienen estables para el presente año. Los resultados de una encuesta realizada por Reuters a más de 30 analistas mundiales, el debilitamiento de la demanda del petróleo y la lentificación de la economía mundial, hacen prever que los precios del petróleo se recuperarán gradualmente a partir de 2010. Siendo la urea un derivado del petróleo, este año todo parece apuntar a que, al menos en este punto, los productores no serán castigados.



Fuente: Aduanas. Elaboración: AgroData-CEPES.
*Total de importaciones de urea 2008: US\$ Cif 153.50 millones y 277 mil t.